



Recrutement d'un(e) ingénieur commercial(e)

Afin de renforcer son équipe commerciale, Esope recherche actuellement un/une ingénieur commercial(e) pour répondre à une demande élargie à d'autres missions et d'être plus proche de ses clients.

Poste et missions :

Ingénieur(e) commercial(e) énergie - environnement

Type de contrat : CDI
Lieu : Ivry-sur-Seine
Niveau d'expérience : Expérimenté
Fourchette de Salaire : 35 - 45 K€ brut/an

Rattaché(e) au Directeur commercial, le poste est basé à Ivry-sur-Seine avec des déplacements en France de courte durée à prévoir, votre mission est de:

1/ Fidéliser notre clientèle existante à travers le développement des services de partenariat énergétique et environnemental;

2/ Participer au développement de l'entreprise sur un axe orienté clients finaux en:

commercialisant nos services auprès d'interlocuteurs financiers et/ou techniques;
assurant le suivi commercial des missions engagées de manière globale et pluridisciplinaire.

Pour mener à bien votre mission, vous devrez:

- étudier les clients à fort potentiel,
- réaliser des rendez-vous,
- rédiger des offres commerciales,
- négocier et signer des contrats,

Profil

De formation technique ou commercial, niveau BAC +5, vous êtes:

- autonome, volontaire, dynamique et imaginatif(ve),
- prêt(e) à vous investir dans un secteur en plein développement en participant activement au développement de l'entreprise.

Vous justifiez d'une réelle expérience de la vente auprès de professionnels de 3 à 5 années minimum, idéalement dans le secteur des services de l'énergie ou de l'environnement.